ОТВОРЕН ПОВИК
ЗА АНГАЖИРАЊЕ НА КОНСУЛТАНТИ ЗА ПРИБИРАЊЕ НА ПОДАТОЦИ ЗА РАЗВОЈ НА ДИГИТАЛНА ИЗВОЗНА ПЛАТФОРМА – EASY EXPORT

Бр.15-1390/1
05.12.2023 година

ПРЕДМЕТ:
ОТВОРЕН ПОВИК ЗА АНГАЖИРАЊЕ НА КОНСУЛТАНТИ ЗА ПРИБИРАЊЕ НА ПОДАТОЦИ ЗА РАЗВОЈ НА ДИГИТАЛНА ИЗВОЗНА ПЛАТФОРМА – EASY EXPORT

Проект: Поддршка на приватниот сектор за регионална интеграција/ Private Sector Regional Integration Support Activity имплементиран од Стопанската комора на Северна Македонија и поддржан (ко-финансиран) од Агенцијата за меѓународен развој на САД (УСАИД) согласно Договор за соработка Бр. 72016522CA00001

Проектна активност: Изработка на брошура/директориум за извозни компании

Цел: Зголемување на конкурентноста на македонските компании и нивно подобро позиционирање во регионалните и глобалните синџири на снабдување

Основ за остварување на активноста: Договор
Вид на активност: Прибирање на податоци за развој на дигитална извозна платформа “EASY EXPORT”
Времетраење на активноста: Шест месеци

Датум на објава на повикот: 5.12.2023 година
Краен рок за аплицирање: 28.12.2023 година
Рок на важност на апликацијата: 90 дена

ОСНОВНИ ИНФОРМАЦИИ

1. Партнерска држава..2
2. Договорен орган..2
3. Основни информации..2
4. Вид на постапка..2

АКТИВНОСТИ И ЦЕЛИ

1. Цел..3
2. Активности...3

БАРАЊА ЗА КАНДИДАТИТЕ

1. Критериуми за евалуација и избор на експерти............................ 3
2. Потребни документи за комплетна апликација...............................3

ОПШТИ ПОДАТОЦИ

1. Партнерска држава:
Северна Македонија

2. Договорен орган:
Стопанска комора на Северна Македонија
„Димитрие Чуповски“ бр.13, 1000 Скопје

Контакт лице:
Билјана Пеева-Ѓуриќ, Проектен менаџер
Телефон: +389 2 3244 034
Е-адреса: biljana@mchamber.mk

3. Основни информации:
Стопанската комора на Северна Македонија отпочна проект за поддршка на приватниот сектор за регионална интеграција/ Private Sector Regional Integration Support Activity кофинансиран од Агенцијата за меѓународен развој на САД (УСАИД).
Целта на проектот е да ја поддржи регионалната економска интеграција на бизнисот во Северна Македонија. Во насока на остварување на оваа цел и следење на промените во регионалното опкружување, УСАИД развива нови партнерства каде приватниот сектор е во фокусот и заедно со УСАИД има катализаторна улога да го поттикне проширувањето на регионалните и западните пазари.
Генералната констатација е дека македонските компании имаат ограничен пристап до информации поврзани со надворешно-трговското работење и пристап до информации за конкретни пазари, но и условите за влез на тие пазари, потребни за пласман на своите производи. Дополнително тие се соочуваат со ограничен пристап до контакти од соодветни институции и чинители кои се вклучени во процесот на трговска размена на ниво на поедничени земји/пазари.
Поради тоа, се наметнува потребата од обезбедување информации кои систематизирано ќе бидат достапни на едно место за извозно-ориентираните компании да можат брзо и ефикасно да се информираат. Овие податоци ќе бидат интегрален дел на Дигиталната извозна платформа – EASY EXPORT која ќе се испорача како проектна активност.

4. Вид на постапка:
Отворен јавен повик за прибирање апликации од заинтересирани консултанти објавен на веб страната на Стопанската комора на Северна Македонија
Изборот на консултанти ќе се врши во една фаза (без пре-селекција) од страна на Комисија за евалуација формирана во рамки на проектот согласно утврдените критериуми во овој повик и доставените апликации од страна на компаниите.

Начин на аплицирање:
Заинтересираните лица треба да аплицираат со изразување на интерес за ангажирање пополнување на следната изјава и достава на потребните документи наведени подолу во овој повик.
Изјавата за изразување на интерес за ангажирање, заедно со пропратната документација се доставуваат до контакт лицето м-р Ивана Анчев, администратор на проектот.
Контакт: е-адреса: ivana@mchamber.mk
Телефон: (0) 23 24 40 51

Апликантите ќе добијат повратна порака за успешно примена апликација од администраторот на проектот.

АКТИВНОСТИ И ЦЕЛИ

1. Активности

Прибирање на податоци за креирање на Дигиталната платформа за извоз – EASY EXPORT. Оваа платфрома е наменета за македонските извозни компании и истата треба да им овозможи корисни информации и податоци за нивниот настап на странски пазари. За таа цел е предвидено прибирање на податоци и информации поврзани со надворешната трговија и специфичности при настап на одредени пазари.

Податоците кои треба да бидат обезбедени се:

- Годишен календар на меѓународни саеми по сектори и земји
- Годишен календар на Б2Б настани и други промотивни настани поврзани со надворешна трговија и извоз
- Информации поврзани со ХС царински тарифи и други информации поврзани со царински стапки и нецарински бариери по одделни земји и сектори
- Информации поврзани со прашања од меѓународната трговија кои ги објавува Светската трговска организација (СТО), Светската царинска организација (СЦО), Меѓународниот центар за трговија (МЦТ), ЦЕФТА, УНКТАТ, КИФ 3Б6 и други релевантни меѓународни институции
- Информации за трговски брокери (царински посредници, кредитни и осигурителни компании, и други трговски поттикнувачи) по земји
- Трговска мапа и корисни информации за патување по земји

Структурата на прибрани податоци ќе биде договорена во заедничка координација со консултанската куќа која ќе биде селектирана за испорака на Дигиталната платформа за извоз – EASY EXPORT. Испораката на услугата ќе бара постојана комуникација и соработка со консултантската куќа која ќе ја испорача Дигиталната платформа за извоз.

За испорака на оваа активност предвидено е да се ангажираат 2 консултанти. Максималниот превиден буџет за реализација на оваа активност е 4.000 САД долари по консултант.

2. Цели

Прибирање на податоци за потребите на Дигиталната платформа “EASY EXPORT”

БАРАЊА ЗА АПЛИКАНТИТЕ

1. Критериуми за евалуација и избор на експерти

Критериум	Бод
Степен на образование во соодветната област	25
План со соодветна методологија и временска рамка за испорака на услугата	25
Досегашно искуство на проекти од слична областа	40
Финансиска понуда	10
	100

Во случај на ист број на освоени бодови во фазата на евалуација, предност ќе имаат лицата кои имаат активна соработка на Стопанската комора на Северна Македонија.

2. Потребни документи за комплетна апликација

- Изјава за интерс за ангажман
- План со соодветна методологија и временска рамка за испорака на услугата
- Диплома од завршено образование
- Биографија (CV) на лицето со листа на реферниц
- Финансиска понуда

*** Доставувањето на потребната документација е задолжително, за апликацијата да се смета за целосна.**

Контакт информации:
Адреса: „Димитрие Чуповски“ бр.13, 1000 Скопје

Контакт лица

Билјана Пеева-Ѓуриќ, Проектен менаџер
Телефон: +389 2 3244 034
Мобилен: +389 72 236 710
Е-адреса: biljana@mchamber.mk

м-р Михајло Донев, Оперативен менаџер
Телефон: +389 2 3244 067
Мобилен: +389 75 295 062
Е-адреса: mihajlo@mchamber.mk